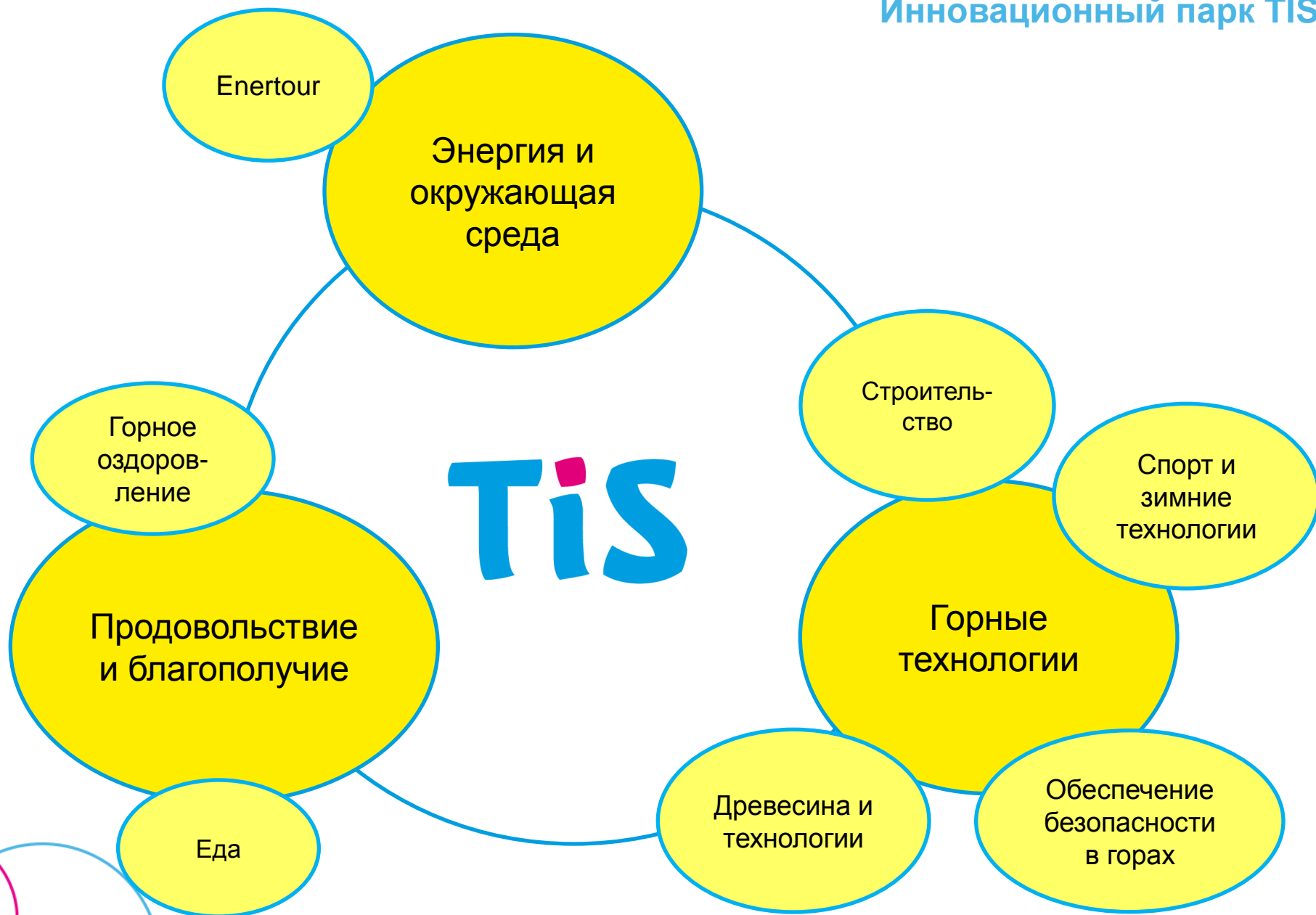


# Бизнес-инкубатор инновационного парка TIS, Южный Тироль, Италия

Петра Гратль – 16.04.2014

TiS





# Центры



Бизнес-инкубатор инновационного парка TIS ведет свою историю с 1998 года. За 15 лет бизнес-инкубатором сопровождалось 106 стартап-компаний, 25 из которых на сегодняшний день являются резидентами.

- Выживаемость стартапов составляет - 88,7%, что существенно выше, чем в среднем по Италии и Европе в целом;
- В 2013 году 106 инкубируемых компаний, показали в сумме оборот - 48,2 млн. евро,  
34% из них – за границей, 38% - в местном регионе и 28% - в других регионах Италии;
- С 1998 года было создано более 380 новых рабочих мест, 55% занятых имеют высшее техническое образование;
- Компании имеют 24 патента, большинство из которых – международные.

# Содержание

## Миссия

Предоставление стартапам возможности **развивать инновационные идеи** и **превращать их в бизнес**

## Цели

- ... Пропагандировать «**культуру инноваций**» в Южном Тироле
- ... Способствовать **созданию** новых инновационных стартапов
- ... Быть **бизнес-акселератором** для компаний

## Услуги

Фаза ориентации

Преинкубация

Инкубация

Фаза ориентации

Преинкубация

Инкубация

Во время этой стадии мы проводим **первичные бесплатные консультации** для начинающих предпринимателей с целью **предоставления информации** об услугах бизнес-инкубатор и для **оценки бизнес-идеи**

Фаза ориентации

Преинкубация

Инкубация



Идея

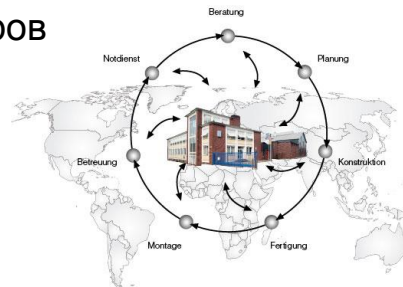
- # Разработка бизнес-плана
- # Маркетинговые исследования
- # Финансирование
- # ...

Разработка  
продукта

- # Поддержка разработки продукта (например, быстрое прототипирование, компьютерное моделирование, новые материалы)
- # Консультации по вопросам защиты интеллектуальной собственности
- # Поиск партнеров

Развитие  
компании

Start-up



## Критерии отбора

- # **Степень инновационности** – идея уникальна для Италии?
- # **Востребованность продукта/услуги** – Будет ли продукт или услуга продаваться на рынке?
- # **Финансовая стратегия** – Имеет ли компания необходимые ресурсы для выхода на рынок?
- # **Потенциал рынка** – Насколько рынок велик?
- # **Предпринимательское мышление и командообразование** – Обладает ли предприниматель необходимыми навыками для ведения бизнеса?



## Фаза ориентации

## Преинкубация

## Инкубация

### Сопровождение

- Ежеквартальные переговоры
- Стратегические переговоры

### Сотрудничество

- Поиск партнеров для реализации проекта, участие в партнерской сети

### Коммуникации

- Размещение пресс-материалов
- Определение коммуникационной и рекламной стратегии
- Проведение специальных мероприятий

### Финансирование

- Финансовое консультирование
- Определение финансовой стратегии
- Поиск инвесторов
- Оценка бюджетирования

### Развитие продукта

- Разработка программы развития продукта
- Компьютерное моделирование
- Консультации по новым материалам
- Защита интеллектуальной собственности

### Обучение

- Семинары и внутренние совещания по актуальным темам
- Разработка специальных программ обучения

### Консультирование

- Проверка бизнеса
- Консультации и коучинг
- Наставничество, менторство

### Инфраструктура

- Аренда лабораторий и других помещений 24 часа в сутки
- Использование рамочных соглашений TIS

**Спасибо за внимание!**



## Петра Гратль

Бизнес-инкубатор  
Инновационного парка TIS  
[petra.gratl@tis.bz.it](mailto:petra.gratl@tis.bz.it)

39100, Италия, Больцано,  
ул. Сименс, 19  
Телефон: +39 0471 568 007  
Факс: +39 0471 568 100

[www.tis.bz.it](http://www.tis.bz.it)

**TiS**

INNOVATION PARK

